



## Försäljningsingenjör Stockholm/Kista

Som försäljningsingenjör i Bevent Rasch kommer du marknadsföra och sälja de ventilationsprodukter som produceras i vår moderna produktionsanläggning i Motala. Du kommer ansvara för att både utveckla befintliga kunder och att etablera kontakt med nya potentiella kunder. I tjänsten ingår frekventa resor till kunder inom hela Stockholmsregionen och till fabriken i Motala. Kunderna är både konsulter d.v.s. föreskrivande led och entreprenörer.

### Arbetsuppgifter

- Uppnå uppsatta aktivitets- och försäljningsmål
- Ge teknisk support till konsulter, entreprenörer och slutanvändare
- Planera och regelbundet genomföra kund/ konsultbesök samt delta på mässor och andra marknadsaktiviteter
- Ta ansvar för att förfrågningar besvaras och följs upp på ett korrekt sätt
- Dokumentera kundsynpunkter och andra relevanta synpunkter som rör både produkter och leveranser.

Som stöd för ditt arbete har du ett marknadsledande varumärke, en stark organisation som satsar mycket på produktutveckling och ett effektivt BackOffice.

Som försäljningsingenjör rapporterar du direkt till försäljningschefen.

### Erfarenhet

Vi ser gärna att du har erfarenhet från teknisk försäljning och stor vana av konsultbearbetning företrädesvis inom ventilation eller närliggande branscher. Vi tror att du sålt såväl produkter som kundanpassade lösningar.

Arbete i branschen som VVS-konsult eller entreprenör är meriterande.

### Utbildning

Vi ser gärna att du har någon form av teknisk utbildning - gymnasieingenjör eller högskoleingenjör eller motsvarande.

### Som person är du:

- affärsmässig, resultatnriktad och driven
- analytiskt stark och bra på att sätta dig in i kundens behov
- lyhörd och engagerad
- van att arbeta självständigt men förstår värdet av bra teamwork
- trovärdig och förtroendeingivande och är bra på att bygga goda långsiktiga relationer
- öppen, utåtriktad och kommunikativ
- jordnära och prestigelös

### Lön & villkor

Marknadsmässig fast lön + mindre del bonus när regionen når budget, telefon, dator, tjänstebil, friskvårdsbidrag mm.

*Bevent Rasch (försäljningsbolag) och Rasch (produktionsbolag) är ledande marknadsförare och tillverkare av ventilationsprodukter för den svenska marknaden och samarbetar även med företag på exportmarknaden. Bevent Rasch med 16 anställda omsätter 180 mkr med tillverkning i systerbolaget Rasch i Motala. Vi har en uttalad ambition att stå i främsta ledet när det gäller våra ledord Teknik, Kvalitet och Support. Bevent Rasch ingår i en stark koncern med kompetens inom många olika områden, inte minst IT och marknadsföring*